

Plan de Afaceri

Planul de afaceri trebuie să aibă maxim 2 pagini cu Arial, 11pct

Detaliile companiei

Numele Companiei (gandiți-vă la un nume):

Angajații Companiei:

Nume:

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.

Persoana de contact și număr de mobil:

Ideea de afacere: (foarte scurt: ce va face compania și adresat cui?)

Descriere:

- Prezentarea produsului/ serviciului/ design
- Funcționalitățile produsului/ serviciului (la ce poate fi folosit)
- Scopurile produsului/serviciului

Grupul țintă (clienți):

- Cui se adresează produsul/serviciul?
- Cine este cumpărătorul?
- Ce nevoie îndeplinește produsul/serviciul?

Fezabilitate

Finanțare

- Ce fel de costuri va avea compania pentru realizarea produsului sau ofertarea serviciului și care sunt oportunitățile de venituri din vânzări (realizați doar o estimare orientativă)

Tehnologie

- Produsul/Serviciul vostru are nevoie de vreo tehnologie sau echipament deosebite?

Resurse Umane

De ce resurse umane credeți că aveți nevoie pentru a realiza produsul/serviciul?

Marketing și Vânzări

Cum intenționați să promovați și să vindeți produsul/serviciul?

Aspecte pe care trebuie să le aveți în vedere

- Nivelul prețului (doar o evaluare orientativă)
- Canale de distribuție (cum veți vinde clienților voștri)?/ Modul de promovare
- Cum veți atinge grupul țintă?

USP(Unique Selling Point)

- Ce face produsul/serviciul vostru unul atât de special sau diferențiat de alte produse de pe piață?

Recuperarea Investiției

Enumerați 2-3 posibili investitori și 2-3 posibilități de recuperare a investiției pe care doriți să le prezentați acestora.